

## Pablo Ignacio Pagano

DNI: 25.597.723

Fecha de nacimiento: 26.09.1976

Nacionalidad: Argentina / Italiana

Dirección: Av. Del Libertador 2690 3ro "D" / Olivos

Teléfonos.: (011) 3.411.4691 (móvil) / (011) 4.799.8348 (tel. fijo)

[pagano.pablo@gmail.com](mailto:pagano.pablo@gmail.com)



### Experiencia laboral:

01.2017 – Actualidad | **Ramada Hotel** –Vicente López-  
Responsable Comercial Corporativo

07.2015 – 12.2016 | **El Casco Art Hotel, Bariloche**  
Gerente Comercial.

Objetivos: Generar volúmen de ventas según temporada a través de los canales propios de la hotelería.

- OTA's (gestión de venta en línea)
- Mejora del plan de ventas sumando noches con el mercado corporativo nacional y extranjero.
- Rendimiento web
- Evaluación del Impacto de las diferentes acciones y promociones
- Revenue management
- Participación en ferias y congresos
- Medición constante de las tarifas e implementación de alternativas viables.
- Alianzas estratégicas con Club La Nación, YPF Serviclub, LAN, Banco HCBC

09.2014 – Actualidad | **Centro Metropolitano de Diseño (CMD)**. **Ganador del concurso INCUBA X**. El proyecto consistirá en el diseño y realización de **módulos hidropónicos de producción vegetal a nivel urbano**. Dependiente del Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires. Actualmente sigo diseñando módulos de producción doméstica por medio de sistemas hidropónicos (y eventualmente diseño e instalo jardines verticales y/o terrazas verdes).

05.2014 – 06.2015 | **FiberCorp (Fibertel Cablevisión)**

**Coordinador de ventas corporativas** de servicios de Internet para empresas y negocios.

Llevando adelante la campaña de captación y fidelización de clientes, y teniendo a cargo un equipo de ventas de 6 empleados.

6.2013 – 05.2014 | **Nueva Flora**, Argentina, Medio Ambiente

**Representante de ventas**. Apertura de nuevos canales para el diseño e instalación de Jardines Verticales, Techos Verdes y paisajismo urbano.

09.2012 – 05.2013 | **The Gift Company**, Argentina. Comercio.

**Director..** Desarrollo de negocio propio, implementación de canales de ventas, e-commerce.

11.2010 - 09.2012 | **Sociedad General de Autores y Editores (SGAE)**, Argentina. Organización Internacional.

**Responsable de Gestion de Recitales.** Música / Arte / Cultura. Encargado de gestionar el control de recaudación y liquidaciones de la Delegación de SGAE (España) en Sudamérica.

03.2010 - 10.2010 | **Etoile Hotel Recoleta**, Argentina. Hotelería.

**Auditor.** Control de reservas y cuentas corrientes. Evaluación de satisfacción del pasajero. Control de facturación. Análisis de competencia.

07.2008 - 11.2009 | **Augur Hostel**, Argentina. Hotelería.

**Gerente.** A cargo de la puesta en marcha del Hostel; evaluando, programando, diseñando e implementando medidas relacionadas con la publicidad y promoción de nuestro nombre y el servicio que brindamos. Implementación de sistemas de reserva en línea. Capacitación de personal. Diseño del layout del establecimiento. Supervisión de compras. Gestión de actividades anexas al sector hostelero.

01.2008 - 05.2008 | **Tango Inn Hostels Group**, Bariloche, Argentina. Turismo.

**Encargado de Compras y Abastecimiento.** Recepción, control de stock, abastecimiento. Responsable de ventas del Free Spirit Tour, excursión propia en el área del lago Mascaradi.

09.2007 - 12.2007 | **Cabañas Soñador**, Bariloche, Argentina. Turismo.

**Encargado General.** Compras y Abastecimiento. Cubriendo una suplencia en este complejo de Cabañas turísticas. Teniendo como tareas la atención a los pasajeros, toma de reservas y el control de obra de ampliación del complejo.

04.2006 - 08.2007 | **Telmark S.A.**, Argentina. Soporte en línea.

**Asistente estadístico.** Planeamiento comercial. Procesamiento y Análisis de datos en forma estadística para campaña de Telefonía celular de EUA orientada al mercado latino.

02.2005 - 11.2006 | **Freudemberg S.A.**, Argentina. Textil.

**Asistente de Gerencia en I+D.** Investigación y Desarrollo, asistiendo al Gerente de I+D en las tareas de generación de nuevos productos y en la reformulación de productos existentes / Fabricación de telas No Tejidas.

01.2003 - 04.2006 | **Tripping**, Argentina. Turismo.

**Coordinador de grupos.** Desarrollo de Negocios. Empresa dedicada a actividades recreativas apuntadas a turistas extranjeros. Modalidad hostel.

07.2000 - 02.2005 | **Observatorio PyME**, Argentina. Información e Investigación.

**Responsable /Asistente Estadístico.** Evaluación Económica. Coordinación de un grupo de investigadores dedicados a la obtención, análisis y realización de informes con datos provenientes del sector PyME argentino.

## Educación

Presente | **Universidad de Ciencias Empresariales y Sociales (UCES)**, Argentina. Medio Ambiente.

**Licenciatura en Gerenciamiento Ambiental**, En curso, Universitario. Materias aprobadas: 17. Materias de la carrera: 38. (actualmente cursando la Tecnicatura en Gestión Ambiental en a Fundación de Altos Estudios quienes tienen articulación con la UCES para lograr la Licenciatura).

03.2004 - 10.2005 | **Estudio Linietzky**, Argentina. Fotografía.

**Fotógrafo**, Graduado, Terciario.

02.1999 - 11.2004 | **Universidad Tecnológica Nacional (UTN)**, Argentina. Ing. Industrial.  
**Ingeniería Industrial**, Abandonado, Universitario. Promedio: 7.12. Materias aprobadas: 19.  
Materias de la carrera: 43.

### Informática

**Herramientas Office** / Todas - Avanzado

**Base de Datos** / Fox Pro - Access

**Software de Gestión** / Backpack Online (sistema de Gestión hotelera)

**Herramientas Gráficas** / Photoscape y Photoshop (intermedio)

**Base de Datos**

SPSS: Nivel Avanzado y Tendencias - Wes Var Complex

### Idiomas

**Inglés**. Nivel oral Bilingüe. Nivel escrito Bilingüe. Nivel de lectura Bilingüe.

Última vez aplicado: Constantemente.

**Alemán**: Cursado un año en Humboldt Akademie

**Italiano y Portugués**: CUI (Centro Universitario de Idiomas / UBA)

### Otros Conocimientos

**Artes Marciales**. Tae Kwon Do, Judo. Actualmente practico Kung Fu..

**Fotografía**. Participación en muestras y actividades relacionadas con el fotoperiodismo. [www.huelladepez.blogspot.com](http://www.huelladepez.blogspot.com).

**Curso de negociación avanzado**. Clases teórico-prácticas a cargo del Lic. Jorge Dartiguelongue (Fiat-Iveco).

Curso de Arquitectura Sustentable - Fundación EnergizAr (2012).